

VOITURE ET FINANCES PERSONNELLES

Se procurer une voiture fait partie intégrante du processus de planification financière personnelle. Pourtant, beaucoup de personnes, les plus occupées en particulier, négligent des étapes importantes – elles voudraient tout régler en une soirée! Mais s'il s'agissait d'une paire de bottes, alors là...

Les premières questions posées sont souvent les mauvaises. On s'enfonce trop rapidement dans des considérations techniques comme les aspects fiscaux ou la fameuse question « Louer ou acheter? ». Pourtant, ces aspects ont beaucoup moins d'incidence qu'on le croit.

Que le budget soit petit ou gros, vous avez tous des limites et des priorités... même Bill Gates. Ces limites et ces priorités doivent constituer le point de départ de votre réflexion. Si plus d'argent est consacré à la voiture, vous devrez renoncer à autre chose : un voyage en Europe, des sorties au restaurant ou l'achat d'une Île dans le Pacifique. Que la voiture convoitée soit une Écho ou une Lexus ne change rien à la logique de base.

Ne mélangez pas tout

Tout récemment, un homme d'affaires me disait : « Je loue une nouvelle voiture tous les 24 mois. » Lorsque je lui ai demandé pourquoi il agissait ainsi, il m'a aligné toute une série d'arguments, du genre : « De toute façon, il faut payer sa voiture toute sa vie » ou « J'ai des immeubles et cela me permet de déduire des frais pour réduire mes impôts ». De toute évidence, son raisonnement est chancelant. Il consacre des sommes énormes aux voitures, en se fondant sur des arguments sans fondement. Changer de voiture tous les deux ans coûte cher et les déductions fiscales ne changent rien à cette réalité, ni le fait de louer ou d'acheter, d'ailleurs.

Plus on consomme en termes de voitures neuves, plus la facture grimpe. Si la décision est prise en toute connaissance de cause, dans le cadre d'une planification financière bien pensée et sous contrôle, il n'y a pas de problèmes. En revanche, si on s'imagine économiser en enfilant les voitures neuves, le fossé avec la réalité est énorme. Notre homme d'affaires renonce peut-être à des activités fort agréables qui pallieraient les inconvénients d'une voiture de trois ou quatre ans!

Quels sont vos besoins et vos désirs réels en matière de transport? Est-ce le moment de changer de voiture? S'agit-il d'une priorité? Quelles sont les solutions de rechange possibles, surtout si c'est un deuxième véhicule? La voiture représente-t-elle seulement un moyen pratique de vous déplacer, ou est-ce que vous accordez une certaine importance au confort, à l'apparence, au plaisir de conduire, aux performances, à la sécurité? Êtes-vous disposé à vous procurer une voiture d'occasion? Êtes-vous disposé à renoncer à d'autres plaisirs ou à travailler plus longtemps pour bénéficier de plus d'avantages avec vos voitures? Après avoir répondu à ces questions, vous serez prêt à examiner les aspects plus techniques liés à la transaction.

Des critères ou des recettes?

Vous pouvez baser vos décisions sur des recettes toutes faites ou vous appuyer sur des critères de décision pertinents qui permettent de tenir compte de votre situation personnelle. Pour éviter les premières et trouver les deuxièmes, la vigilance s'impose : les contresens sont dangereux dans ce domaine éminemment complexe, où mythes et affirmations floues sont légion.